

圣天诺助力 Lunit人工智能癌症检测加速扩展

癌症和软件听起来风马牛不相及，但一家公司却将这两个概念，以一种不同寻常的方式联系到了一起。

韩国科技公司Lunit (论影) 已成功利用人工智能软件来检测早期癌症。Lunit的人工智能解决方案通过早期癌症检测可以推动及时治疗，从而提升患者的存活率。

这是一次革命性的飞跃。通过使用Lunit解决方案，经早期筛查发现的患者数量可以增加50%，而符合免疫治疗条件的患者数量也可以增加50%。这意味着更多的癌症确诊患者能够存活下来：乳腺癌的早期诊断使患者存活率提高了1.4倍，肺癌的早期发现使存活率提高了4.3倍。而Lunit的使命是为所有人提供癌症护理。癌症检测技术价格昂贵，而且可能成本不菲。而现在，得益于创新的技术和基于订阅的灵活定价模式，Lunit正在变革医疗实践。

Lunit AI的巨大成功在全球都掀起了波澜，越来越多医院和客户开始在筛查过程中采用Lunit的技术，Lunit软件也被世界卫生组织 (WHO) 指定为筛查结核病的专用人工智能软件。

Lunit正以强有力的姿态，屹立于人工智能革命的风口。随着医学界逐步拥抱人工智能的力量为患者提供更佳疗效，Lunit预计将迎来显著增长。

“我们医院挤满了病人，放射科医生的数量却远远不够。Lunit提供了很大的帮助，特别是在患者分诊和监测的优先级排序方面。”

——巴西预防高级医院 (Brazil Prevent Senior Hospital)
Fabrício Próspero Machado医生

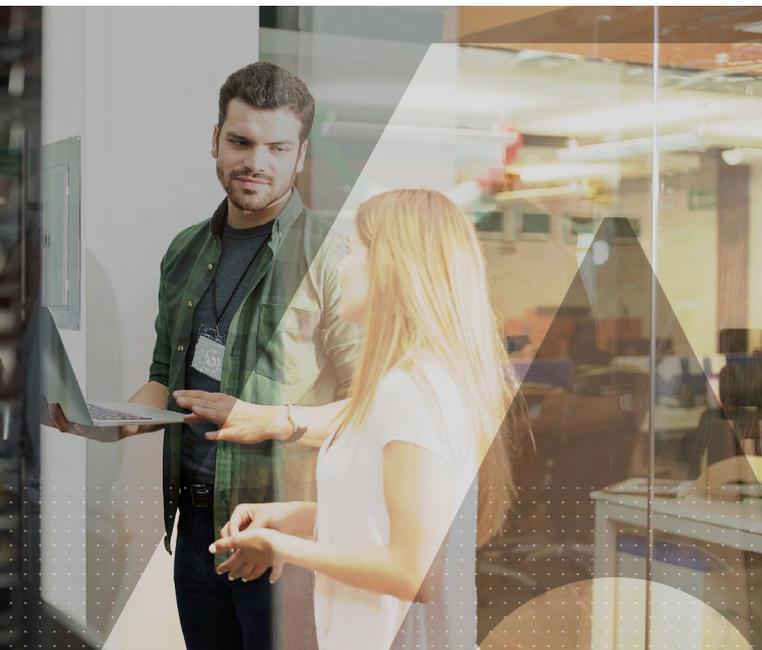


挑战

提供不同价位的产品，持续占领处于严格监管行业环境下的医疗器械市场

作为医疗软件商，Lunit面临的挑战远超一般的软件公司。医疗行业使用的软件受到严格监管，需要特定的安全防护以满足防篡改要求。商业层面，有价值的知识产权 (IP) 也需要受到保护，确保其不被逆向工程。

此外，Lunit需要为全球临床医生提供用户友好的界面，他们在各种云环境中使用其平台。与任何希望有效和高效进入市场的公司一样，Lunit希望避免为不同的部署创建多个版本的解决方案。他们不仅希望从云端满足客户的本地需求，还希望在符合预算的前提下满足这些需求。因此，他们为客户提供量身定制的按用量付费和订阅制付费模式。以这种方式提供解决方案，意味着医生可以充分利用他们所需的功能，同时无需为需求之外的功能付费。



Lunit面临的最后一项挑战，是如何通过合作伙伴渠道进行销售，同时确保无缝的通信和数据流。对于人工智能平台来说，与最终用户之间多出了一个中间环节，可能会成为棘手情况。

Lunit面临的挑战概览

- 医疗领域的严格监管
- 知识产权保护的必需性
- 多种部署环境
- 对灵活定价和打包的渴望
- 通过合作伙伴渠道进行销售

解决方案

软件许可授权系统成功帮助Lunit克服挑战

Lunit自创立之初就建立了软件许可授权计划，这是相当罕见的做法。大多数公司直至发现自身在IP安全、规模扩展等方面面临重重挑战，难以在瞬息万变的市场中保持竞争优势之时，才开始考虑此类措施。Lunit的领导层前瞻性地预见到，他们需要一个可以随公司成长不断扩展的强大许可授权系统。

与此同时，客户也需将Lunit的软件嵌入医疗设备，并在各种云环境中使用。这些都对许可授权配置提出了不同的要求，而泰雷兹软件货币化 (Thales Software Monetization) 的圣天诺平台则能够解决这些问题。

提问：一些公司在软件许可授权管理方面遇到重重挑战，您对其有何建议？

回答：你必须考虑使用专业的软件许可管理解决方案。找到一个技术能力足以提供安全保障，并支持各种开发和分发环境的软件商非常重要，这样即使当业务环境扩展到云上，也可以得到持续的管理和保护。这些专业解决方案使企业内部开发人员和工程师能够充分发挥自身的能力，专注于开发企业的核心技术。这种方法将帮助你的企业以稳定健康的方式发展。

— Minhong Jang, Lunit创始人兼CBO (首席商务官)

“我们对软件许可授权提供商的要求是他们提供的解决方案要能够满足各种环境的需求，能够进行持续的授权管理，并具有强大的安全性和易用性。”

— Sunggyun Park, Lunit CPO (首席产品官)

成果

作为一家快速发展的医疗人工智能公司，Lunit通过使用圣天诺LDK软件保护与授权解决方案来应对众多挑战。

在安全性方面，圣天诺提供高水平的加密和黑客攻击防护，同时确保监管合规。借助圣天诺解决方案，Lunit可以确保其软件防篡改，无论从商业道德还是监管合规角度而言，这一点都至关重要。

在业务方面，圣天诺使Lunit能够轻松快速地推出新产品及打包功能，**而无需额外的工程设计**。此外，圣天诺还可以通过管理分布式软件许可来控制许可协议的执行、产品/功能和特性。通过圣天诺平台，Lunit为客户提供灵活的软件组合，以满足其诊断需求。

Lunit还使用圣天诺的解决方案来提供易访问的免费试用，使潜在客户能够轻松体验Lunit软件在诊断方面的强大能力。但另一方面，提供免费访问也是一项技术挑战，需要单独、高度安全且防篡改的许可机制。

最后，圣天诺为Lunit赋能，使其可以监测并分析使用数据，无论是通过直接分发还是合作伙伴渠道。这项关键能力使圣天诺从一众竞争对手中脱颖而出。

“泰雷兹为全球各行各业、各种规模的客户提供解决方案，积累了丰富的经验，因此，泰雷兹能够为Lunit独特的商业模式提供灵活的支持。”

— Minhong Jang, Lunit CBO (首席商务官)

Lunit的下一步是什么

Lunit上市后，公司销售额急剧增加，公司的系统和管理团队面临较大压力。为了紧跟业务步伐并继续提供出色的客户服务，Lunit需要通过自动化来实现扩展。

泰雷兹软件货币化提供强大工具，可帮助实现许可和配置自动化，并将许可无缝链接到该公司的CRM/ERP系统 (Sentinel Connect)。此外，Lunit与世界各地的合作伙伴合作，每个合作伙伴都有着不同的部署环境。在下一阶段的发展中，他们将新增一个合作伙伴门户，从而为合作伙伴自动化发放许可，简化流程并防止人工失误。该举措还将使全球客户和合作伙伴更方便地使用Lunit的软件。

泰雷兹软件货币化很自豪能够发挥一臂之力，助Lunit成功实现癌症和其他致命疾病的早期诊断。这一具有引领示范作用的创新案例表明，泰雷兹软件货币化能够全力赋能客户，帮助企业充分释放其软件的价值。泰雷兹软件货币化致力于帮助客户推动创新，并创造新的营收机会。

关于圣天诺

圣天诺是软件许可、交付和保护解决方案品牌。我们的解决方案可帮助客户创造新的收入来源，改善运营效率，提高客户满意度并获得有价值的业务洞察。

关于泰雷兹

作为数据安全领域的全球领导者之一，泰雷兹通过行业领先的数据加密、身份和访问管理以及软件许可授权解决方案，帮助全球深受信赖的品牌和组织保护其敏感的数据和软件，保障云安全，提供无缝的数字体验，实现监管合规。

“在泰雷兹积极的技术支持下，Lunit能够安全地为 客户提供支持，同时保障盈利能力。Lunit的主要客户是医疗机构和全球医疗设备公司，他们需要各种类型的许可授权模式，而圣天诺能够发放并有效地管理许可，满足客户需求。我想如果没有使用圣天诺，我会遇上很多麻烦。”

- Sunggyun Park, Lunit CPO (首席产品官)